

Verkauf - Standardmodul

Um eine hohe Produktivität der Verkäufer und eine große Kundenzufriedenheit zu erreichen, ist es wichtig, den Verkäufer so schnell wie möglich mit allen wichtigen Produktinformationen zu versorgen und Routinevorgänge auf ein Minimum zu reduzieren. Zu diesem Zweck orientiert sich das Verkaufsmodul ausschließlich an den Anforderungen, die uns durch unsere Kunden vorgegeben werden. Dazu gehört z.B. die Möglichkeit, alle Bereiche der Verkaufsmaske ohne Maus bedienen zu können. Kunden- und Warenhistorie sind mit einem Tastendruck abrufbar. Ein Verkaufsvorgang kann aus verschiedensten Ausgangssituationen begonnen werden.



Komfortable Recherchemöglichkeiten bei der gezielten Suche nach bestimmten Artikeln, Nachfolgeprodukten oder ähnlichen Produkten sind bei uns eine Selbstverständlichkeit. Der Verkäufer hat dabei jederzeit einen Überblick über erzielbare Provisionen und Prämien. Der Einkauf kann so den Abverkauf spezieller Waren (z.B. Restposten, Auslaufartikel) gezielt unterstützen.

Nach jedem erfolgreichen Geschäftsabschluss tritt, wenn vom Unternehmen gewünscht, das integrierte Lager-Modul in Aktion. Die Mitarbeiter in der Warenausgabe sehen bereits sofort nach Vertragsabschluss die bereitzustellenden Artikel. Das System arbeitet nach dem "Late invoicing" Prinzip, somit vermeiden Sie unnötige Steuerbelastungen! Die Rechnungserstellung erfolgt also erst durch Übernahme eines Kaufvertrages in eine Rechnung.

Ein Auszug der Funktionen dieses Moduls:

- Angebote
- Kaufverträge
- Lieferpositionen
- Prämien + Provision
- Reklamationen
- Rechnungen
- Gutschriften

(Video Kaperto Auftrag)